

Cristóbal Andrés Marchant Madrid
MBA e Ingeniero Civil Industrial, PUC

Resumen

Profesional con más de 12 años de experiencia en Finanzas Corporativas, participando y liderando diversos proyectos de asesoría estratégica, M&A, y Valorización de empresas. En su carrera profesional ha participado en distintos procesos de consultoría, trabajando directamente con alta gerencia apoyando en el proceso de toma de decisiones estratégicas y financieras. Proactivo, analítico y altamente capacitado para liderar y motivar equipos para desarrollar y alcanzar objetivos claros.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Altadirección Capital Latam

Cargo actual

Socio M&A

Líder del área de M&A, en la que se encarga de la asesoría financiera y estratégica de compañías, con foco en el levantamiento de capital, y asesoría en compra y venta de empresas.

KPMG, Deal Advisory

Oct. 2019 – Dic. 2023

M&A Director

Enfocado en la búsqueda, estructuración y análisis de transacciones M&A, asesorando al cliente en el proceso de venta o compra de empresas o activos, con relación directa a inversionistas, tanto estratégicos como financieros.

- Desarrollo de relación con diferentes actores del sector, incluyendo inversionistas, clientes y otros asesores.
- Coordinar con administración del cliente (CEOs y CFOs), asesores legales y equipo de inversión de terceras partes para desarrollar de manera apropiada oportunidades de compra y venta de compañías.
- Preparación de análisis de sector identificando potenciales targets (*Pitch*) que son compartidos de manera periódica en reuniones con contrapartes, como actores de mercado estratégicos y fondos de inversión como Family Offices, Private Equity, Venture Capital, entre otros.
- Encargado de la revisión de material de marketing o InfoPack (*Teaser, CIM, Process Letter, entre otros*) para presentar atributos de inversión para oportunidades en Equity y Deuda.
- Trabaja en conjunto a 2 gerentes en el Desarrollo del área, incluyendo aspectos estratégicos, comerciales y de entrenamiento.

Senior Manager, Deal Advisory

Oct. '19 – Jun. '21

LATAM Airlines

Nov. 2018 – Sept. 2019

Planificación Financiera

Responsable del proceso de Planificación Financiera de la compañía a través del modelamiento de caja de mediano – largo plazo, haciendo seguimiento y análisis de indicadores claves para la toma de decisiones financieras y estratégicas de la Compañía. Otro de los objetivos del cargo es la evaluación y gestión de decisiones de inversión y desinversión (proyectos y M&A).

Al mismo tiempo, es responsable de preparar presentaciones para la Administración, presentar análisis y estudios al Comité de Directores, Auditores, Agencias de Rating y otros actores involucrados.

KPMG, Deal Advisory

Oct 2014 – Oct 2018

Manager

Oct '17 – Oct '18

Responsable de la realización de valoraciones, asesorías de Finanzas Corporativas y procesos de M&A. Como parte de la función comercial, es responsable de mantener y promover relaciones de largo plazo con clientes, buscando nuevas alternativas de trabajo en conjunto, como también explorar el desarrollo de nuevos servicios y líneas de negocio. Algunos de los clientes relevantes con los que se ha relacionado son CGE (ex Naturgy, actual State Grid), Enel, CODELCO, Mitsui, LATAM Airlines, Itaú, BTG Pactual, entre otros.

- Liderar y coordinar proyectos en estrecha relación con CEOs, CFOs y Directorio de los clientes.
- Preparar reportes, análisis y estudios para ser utilizados en contexto público y privado.
- Gestionar un equipo de 12 analistas que participan en diversos proyectos apoyando a los miembros senior del equipo.
- Desarrollo de modelos de valoración (DCF, múltiplos comparables, transacciones relevantes) para compañías en diferentes sectores, como energía, minería, industrial, retail, financiero, agro, entre otros.

Supervisor, Deal Advisory
Associate, Deal Advisory
Analyst, Deal Advisory

Oct. '16 – Sept. '17
Oct. '15 – Sept. '16
Oct. '14 – Sept. '15

Melbourne, Australia
Work and Holiday

Ago. 2013- Jul. 2014

EDUCACIÓN

MBA, Pontificia Universidad Católica de Chile **2018 - 2019**

Ingeniero Civil Industrial, Pontificia Universidad Católica de Chile **2005 - 2011**

Colegio El Patrocinio de San José **2002 - 2004**

INDORMACIÓN ADICIONAL

- Idioma: Español e Inglés.
- Skills: Usuario Avanzado de Excel, PowerPoint, Word & Access, Bloomberg y Capital IQ.
- NetMentora Chile: Participación como mentor entregando asesoría en el Desarrollo del plan de negocios de diferentes proyectos en el proceso de preparación para el comité de aceptación de la organización.